



**“Vi fick all den utbildning och det stöd vi kunde önska. Ganska snart kändes det helt naturligt att ta steget och bli egen företagare – som ett direkt svar på alla våra entreprenörsdrömmar”, säger Nina Larsson och Erik Wetterlöf, nya områdespartners, Aroundio Patrol, i Åhusområdet. Här tillsammans med teknikern Martin Spiess.**

## Franchisetagare för Securitas Direct

# “Det perfekta jobbet för oss”

**Ambitionen var klar redan i 8 årsåldern. Nina Larsson från Åhus skulle göra internationell karriär. Den främsta förebilden var en av dåtidens stora entreprenörer, Donald Trump. – För min del började resan lite senare, konstaterar Erik Wetterlöf men den var lika målmedveten. Efter gymnasiet gick jag en 2-årig KY utbildning för att utbilda mig till Säkerhetssamordnare. Jag visste att säkerhetsbranschen var progressiv med stor utvecklingspotential – och nu gällde bara att hitta den bästa vägen för att komma dit jag ville.**

Nina fortsatte sin karriär som Åhusvärdinna under stadens 850-årsjubileum och ganska snart “seglade” det första internationella uppdraget upp; att jobba med det schweiziska laget i America’s Cup. – Där kom jag också i kontakt med Omega som sponsrade tävlingen och hamnade snart på Nya Zeeland för deras räkning. Där jobbade jag bland annat med events och tog hand om kändisar som Cindy Crawford. En hel del handlade om säkerhetsfrågor – vilket definitivt gav mig blodad tand. – Så när jag efter 8 års utlandsvistelse ville vända hem igen, säger Nina, hade jag en klar vision om vad jag skulle jobba med. Säkerhet var en framtidsbransch och starkt eftersatt i Sverige.

**“När jag såg en annons där Securitas Direct sökte säljare fick jag en AHA-upplevelse!”**

– För mig var målet lika tydligt, säger Erik, jag visste bara inte vägen dit. Men så såg jag annonsen från

Securitas Direct och allting stämde! Vi hade pratat om Securitas Direct i skolan; att de var marknadsledande med ett jättebra rykte och att man satsade långsiktigt på både personal och kunder. Perfekt, säger Erik, för i ärlighetens namn, hade jag redan när jag sökte jobbet som säljare en “baktanke” att bli franchisetagare.

– Jag blev antagen som säljare i november 2008, säger Nina. Redan efter en månad visste jag att jag hade hamnat rätt och att det fanns en framtidspotential inom företaget. Man inledde så smått en dialog om att gå vidare som franchisetagare – och inte bara med mig. Bland annat fanns en kille som hette Erik som också kom med i samtalet ... och på den vägen är det, skrattar de tillsammans.

**“Det har varit en fantastisk resa från dag ett. Utbildning och stöttning har varit suverän”.**

– Vi fick erbjudandet att bli lokal områdespartner, Aroundio Patrol, i Kristianstad/Bromölla kommun. Vi tillträdde den 1:e juli 2009 – och tog över en kundstock på 2 600 nöjda kunder och en potential på 25 000 möjliga nya kunder! Sedan dess har det gått som på räls, inte minst tack vare den uppbackning vi har fått, och får, från Securitas Direct. Den har varit fantastisk. Man har t o m accepterat att vi har “stulit” Carina Zetterlund från moderbolaget som försäljningschef. Hon som en gång så suveränt utbildade oss på fältet, säger de båda med ett stort skratt.

**“Redan efter 3 månader ser vi resultat. Det har gått precis så bra som vi hoppats – egentligen bättre”!**

Vi har byggt den organisation vi behöver för tillfället; förutom oss, två tekniker, fyra säljare och vår suveräna försäljningschef. Trots alla investeringar tjänar vi redan lika mycket som vi gjorde som säljare. Nu går vi in i en, förmodligen, kort konsolideringsfas – den nuvarande organisationen kommer inte att passa för evigt! Vi ser hela tiden utmaningarna framför oss och står alltid på tå för att kunna ta de rätta offensiva stegen!

## Är du en “äkte” entreprenör?

Vi utökar med nya försäljningsdistrikt och behöver omgående fler samarbetspartners. Ge dig själv en flygande start. Bli franchisetagare hos oss.



Gå in på  
[securitasdirect.se/jobb](http://securitasdirect.se/jobb) eller ring  
013-31 78 19, 31 78 66



securitasdirect.se